

	DEPARTAMENTO DIRECCIÓN GESTIÓN PERSONAS	www.leitat.org
	SELECCIONAMOS A:	
	TRABAJA CON NOSOTROS seleccion@leitat.org	

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (MERCADO PRIVADO) **SECTOR QUÍMICO**

Fundada en 1906, Leitat es una de las entidades de referencia a nivel estatal y europeo en la gestión de tecnologías. Cuenta con un equipo de más de 500 profesionales, experto en investigación aplicada, servicios técnicos y gestión de iniciativas tecnológicas y de innovación. Leitat aporta valor social, industrial, económico y sostenible, ofreciendo soluciones integrales en múltiples sectores y ámbitos: desarrollo de nuevos materiales, producción eco-sostenible, sistemas de prevención de salud laboral, revalorización de residuos y aprovechamiento de recursos naturales, interconectividad y digitalización de la industria, energía verde y maximización de la eficiencia energética. Leitat está reconocido por el Ministerio de Economía, Industria y Competitividad y es una de las principales entidades participantes del programa Horizon2020 de la Unión Europea

Actualmente buscamos un/a Business Development Manager (Mercado Privado)-Sector Químico:

Principales funciones:

- Análisis sectorial y de mercado privado
- Prospección y captación de nuevos clientes
- Generación e identificación de ideas y oportunidades
- Gestión de oportunidades generadas y ofertas asociadas de mercado privado a partir de las capacidades tecnologías existentes o nuevas
- Elaboración de informes de impacto y valor de propuestas de mercado privado
- Verificación de la calidad y excelencia en propuestas de mercado privado
- Participación en las Plataformas de Leitat y sus áreas estratégicas
- Elaboración y revisión de presupuestos de mercado privado
- Representación de LEITAT y participación en Plataformas Industriales (board, grupos de trabajo), jornadas y eventos sectoriales
- Mentorización, formación y gestión de personal en prácticas

Líneas estratégicas:

- Liderazgo de un área estratégica, definiendo la estrategia y asegurando el cumplimiento de los objetivos/KPIs fijados
- Establecer y mantener una relación estrecha con las asociaciones y key players sectoriales
- Participar en la coordinación de todas las actividades del área estratégica tanto a nivel nacional como internacional
- Asegurar la visibilidad y competitividad de Leitat en el ecosistema de innovación nacional e internacional

Formación y requisitos del puesto:

MsC en ciencias, ingenierías, económicas y/o empresariales y especialista en el sector químico/industrial.

Experiencia:

Al menos 3 años de experiencia en posición comercial industrial, consultoría o investigación
Experiencia demostrable en consecución de objetivos de promoción de proyectos privados

Competencias y habilidades:

Honestidad, profesionalidad, positividad, innovación y resiliencia.

Habilidades:

Liderazgo en la gestión y experiencia de cliente

Idiomas:

Castellano, catalán e inglés (nivel avanzado).

Informática:

Office avanzado, CRM nivel usuario.

Ofrecemos:

Incorporación inmediata

Catering subvencionado

Contrato indefinido

Salario según valía

Ubicación: Terrassa

Solicitar