

	BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER MERCADO - INDUSTRIAS DIGITALES	www.leitat.org
		¿TE UNES?
		seleccion@leitat.org

¿Te interesa formar parte de un **centro tecnológico de excelencia** donde podrás contribuir y añadir valor tecnológico a empresa e instituciones, centrándote en la investigación, el desarrollo y la innovación industrial (I+D+2i)? ¿Quieres trabajar en un entorno puntero con todas las innovaciones tecnológicas a tu alcance?

Leitat es un centro tecnológico de referencia a nivel estatal y europeo. Con más de 100 años de historia, cuenta con un equipo de más de 400 profesionales, expertos en investigación aplicada, servicios técnicos y gestión de iniciativas tecnológicas y de innovación. Leitat aporta valor social, industrial, económico y sostenible, ofreciendo soluciones integrales en múltiples sectores y ámbitos: salud y biomedicina, desarrollo de nuevos materiales, producción eco-sostenible, sistemas de prevención de salud laboral, revalorización de residuos y aprovechamiento de recursos naturales; interconectividad y digitalización de la industria, energía verde y maximización de la eficiencia energética. Leitat desarrolla proyectos de I+D+i para empresas e instituciones, así como lidera proyectos de investigación con financiación competitiva tanto en el marco de la Unión Europea como del Ministerio de Ciencia e Innovación

Actualmente buscamos un/a, **Business Development Manager Mercado en Industrias Digitales** tus principales funciones serán:

- Promoción, negociación y cierre de contratos para la prestación de servicios de investigación y desarrollo en industrias digitales (IA, IoT, Desarrollo de Software, Automatización y Robótica).
- Análisis de mercados y prospección comercial en estas industrias.
- Representación de Leitat en ferias, eventos, así como en plataformas y asociaciones industriales/tecnológicas.
- Fidelización de clientes mediante la gestión de relaciones a largo plazo.
- Coordinación con los equipos técnicos para identificar y gestionar oportunidades de negocio.
- Gestión integral del cliente desde la prospección inicial hasta el cierre del negocio.

¿Qué esperamos de ti?

- Experiencia demostrable de al menos 24 meses en la industria mencionadas, con enfoque comercial y/o de innovación.
- Experiencia en la identificación y desarrollo de oportunidades de negocio, así como en la gestión de relaciones con clientes en las industrias mencionadas.
- Conocimiento práctico de las dinámicas del mercado y de las tendencias actuales en las industrias mencionadas.
- Conocimiento en esquemas de financiación de la I+D+i.
- Usuario avanzado de Microsoft Office y otras herramientas de productividad.
- Se valorará positivamente conocimiento y experiencias en el uso de CRM.

Competencias y habilidades

Competencias Comerciales:

- Excelentes habilidades de negociación y cierre de contratos.
- Capacidad para identificar y desarrollar nuevas oportunidades de negocio.
- Orientación a resultados.

Competencias Interpersonales:

- Habilidades comunicativas excepcionales.
- Capacidad para establecer y mantener relaciones sólidas con los clientes.
- Trabajo en equipo

Habilidades Analíticas:

- Capacidad para analizar mercados y tendencias.
- Habilidad para coordinar con equipos técnicos y gestionar proyectos complejos.

Idiomas: Catalán, Castellano e inglés. Valorable otros idiomas

¿Cómo es trabajar en LEITAT?

Estarás ubicado/a en la sede de Terrassa, **trabajarás en un entorno atractivo**, siendo parte de un ecosistema de innovación único con tecnologías de vanguardia y laboratorios altamente equipados. Te ofrecemos **jornadas de trabajo flexible** para que puedas conciliar tu vida personal y tu desarrollo profesional. Además, podrás **disfrutar de catering subvencionado** en nuestros centros, seguro médico y tendrás un contrato indefinido, recibiendo una retribución acorde con tu experiencia, formación y desarrollo.

Estamos orgullosos de ofrecer este tipo de beneficios que apoyan los objetivos y el bienestar de los miembros de nuestros equipos.

Asimismo, apoyamos la igualdad de oportunidades y la diversidad. ¡Nos esforzamos cada día por ser un lugar de trabajo más inclusivo adaptado a todos los colectivos!

Si eres una persona con excelentes habilidades interpersonales y de comunicación, con una alta capacidad para lograr tus objetivos en los plazos establecidos y capaz de trabajar de manera independiente y en equipo, no lo dudes, inscríbete a nuestra oferta.

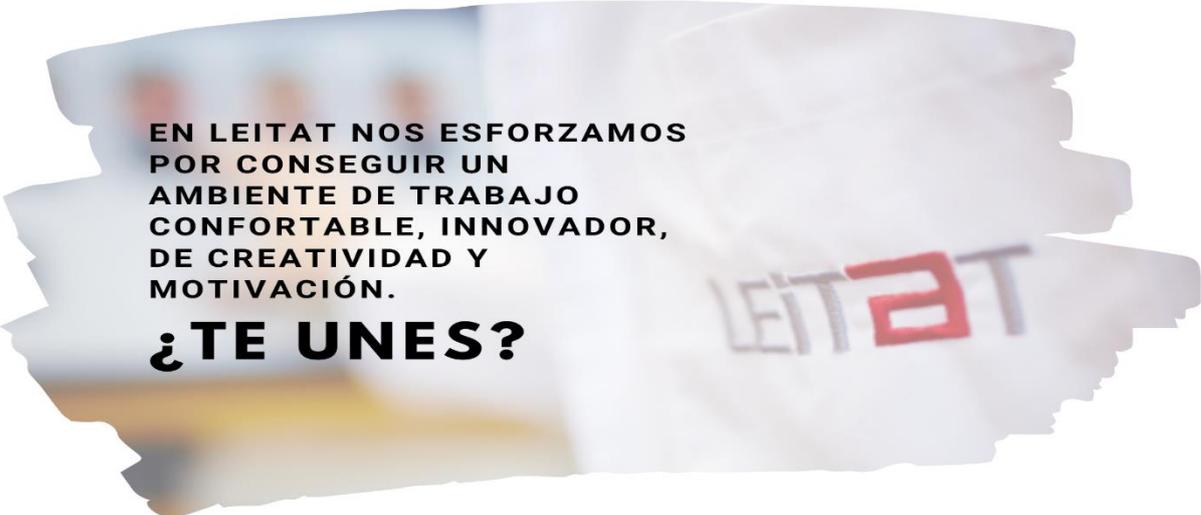
¡ Nos encantaría saber de ti!

¡En LEITAT estamos deseando conocerte!



www.leitat.org

seleccion@leitat.org



EN LEITAT NOS ESFORZAMOS
POR CONSEGUIR UN
AMBIENTE DE TRABAJO
CONFORTABLE, INNOVADOR,
DE CREATIVIDAD Y
MOTIVACIÓN.

¿TE UNES?